

Exercice - prix psychologique - 1

Nom :	
Prénom :	
Classe :	
Date :	

1 - MISE EN SITUATION
tableau N°1

Prix proposé	Nbre de personne trouvant le prix trop bas	Nbre de personne trouvant le prix trop haut
6	212	0
7	203	30
8	299	71
9	101	202
10	51	152
11	20	148
12	20	101
14	10	71
15	20	51
16	41	40
17	20	51
18	15	30
19	10	30
20	0	45
Total		1022



En classe de 3ème, l'objet proposé par le professeur de technologie n'est pas destiné uniquement à être seulement fabriqué et satisfaire votre bon plaisir. Il est un support vous permettant d'approfondir votre culture technique générale dans les domaines mécanique, électronique, bureautique, informatique et de gestion.

C'est dans le domaine de la gestion et le commerce que s'inscrit cette activité relative aux techniques d'entreprise et dans la vente en particulier.

Voici l'exercice d'application qu'il vous faut imprimer et rendre terminé à votre professeur. Pour réussir vous avez bien sûr le droit de revoir autant de fois qu'il le faut, les animations explicatives précédentes.

L'objectif est de calculer le prix psychologique du produit que vous réalisez cette année avec votre professeur de technologie. Ce prix, vous l'avez compris est celui auquel le produit sera le mieux vendu.

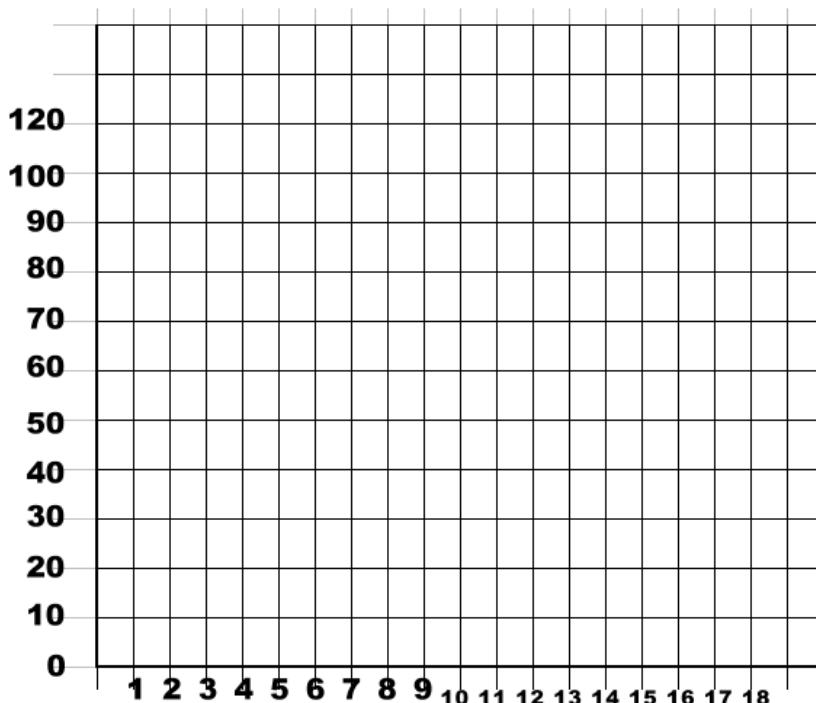
Pour le produit fabriqué cette année, l'enquête, réalisée sur 1022 personnes, a donné le tableau ci-dessus :

2 - COMPLETER LE TABLEAU CI-DESSOUS

En re-visionnant les animations précédentes à l'aide d'une calculatrice, s'il le faut, complétez les 4 colonnes vides du tableau ci-dessous. Pour ce travail vous ne disposez que du dépouillement apparaissant dans le tableau N°1. Les 2 premières colonnes sont les plus difficiles à remplir car la petite gymnastique intellectuelle n'est pas évidente tout de suite. Faites vous aider par le professeur s'il le faut pour avoir quelques explications complémentaires.

tableau N°2

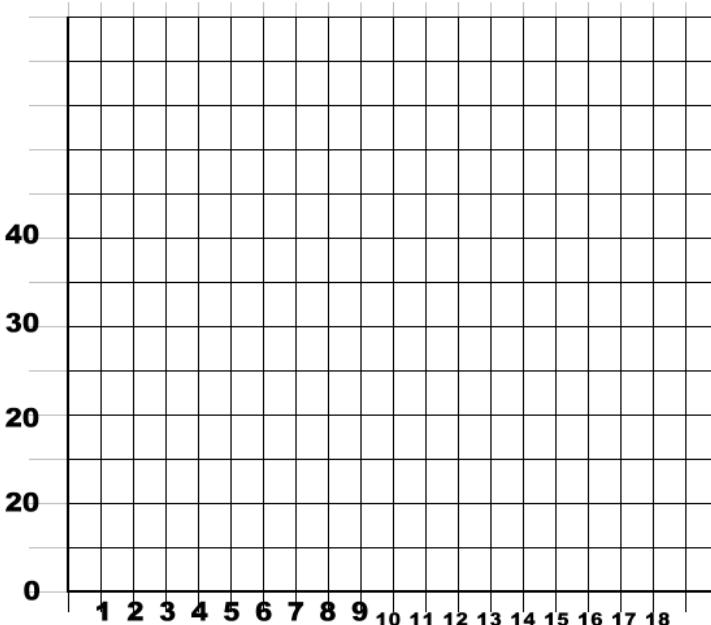
Prix proposé	% prix trop bas	% prix trop haut	% pas contents	% contents
6				
7				
8				
9				
10				
11				
12				
14				
15				
16				
17				
18				
19				
Total	100	100		

Exercice - prix psychologique - 2
3 - Prix psychologique (courbes croisées) - taux maxi d'acheteurs


Nom :	<input type="text"/>
Prénom :	<input type="text"/>
Classe :	<input type="text"/>
Date :	<input type="text"/>

A l'aide du contenu des 2 premières colonnes de pourcentages du tableau que vous avez rempli précédemment, vous devez tracer les 2 courbes dans le graphique vierge ci-contre. L'intersection de ces courbes vous donnera le prix et le **taux maximum des gens qui achèteront**.

Prix proposé	% prix trop bas	% prix trop haut	% pas contents	% contents
6				
7				
8				
9				
10				
11				
12				
13				
14				
15				
16				
17				
18				
19				
Total	100	100		

4 - Prix psychologique (courbe unique en pic) - taux maxi de gens satisfaits du prix


A l'aide du contenu de la dernière colonne de pourcentages du tableau que vous avez rempli précédemment, vous devez tracer la courbe dans le graphique vierge ci-contre. Le pic de cette courbe vous donnera le prix auquel le **taux maximum de gens trouveront le prix normal et acceptable**.

Prix proposé	% prix trop bas	% prix trop haut	% pas contents	% contents
6				
7				
8				
9				
10				
11				
12				
13				
14				
15				
16				
17				
18				
19				
Total	100	100		

5 - Votre conclusion - remplissez les cases afin de répondre à la question ULTIME

Prix psychologique :



Taux présentant le maximum d'acheteurs :



Taux présentant le maximum d'acheteurs trouvant le prix normal :

